

To: [redacted]@minvws.nl; [redacted]@minvws.nl; [redacted] ([redacted]@minvws.nl); [redacted]@minvws.nl; [redacted] ([redacted]@minvws.nl); [redacted]@minvws.nl
From: [redacted]
Sent: Mon 9/7/2020 1:49:32 PM
Subject: RE: Hologic - NL
Received: Mon 9/7/2020 1:49:37 PM

EN geeft credits aan Hologic en Roche want die zetten echt hun wereldwijde allocatie opzij voor ons
 Tevens met ThermoFisher kunnen we binnen 1 week ook nog [redacted] testen per week er bij krijgen als we willen
 Samen met U Diag en [redacted] (beide langere lead time processing, vandaar NL labs van belang) is dat
 [redacted] per week (nu) plus [redacted] (deals Roche en Hologic) en [redacted] en TF [redacted] is dat [redacted]
 Dus van [redacted] naar bijna [redacted] per dag).
 En dan verdere aanbesteding en verdere groei naar [redacted]
 [redacted]

From: [redacted]
Sent: Monday, September 7, 2020 3:44 PM
To: [redacted]@minvws.nl; [redacted] ([redacted]@minvws.nl) <[redacted]@minvws.nl>; [redacted]@minvws.nl; [redacted] ([redacted]@minvws.nl) <[redacted]@minvws.nl>
Subject: FW: Hologic - NL

Eens om net zoals met de [redacted] (wat extern is) NU (morgen) persbericht uit te sturen:

[redacted]

(berekening: [redacted])

EN het is waar
 EN het geeft gevoel dat we als VWS on the ball zijn
 EN het laat zien dat we niet alles in [redacted] doen
 EENS?

[redacted]

